Sébastien ALLOIN
Formateur Professionnel

06-11-47-75-33 | sebastien.alloin@yahoo.fr | SAINT-REMY (71) | Permis B - Véhiculé

A PROPOS

Formateur Professionnel d'Adultes, spécialisé dans l'accompagnement de publics variés,
la pédagogie active et la transmission de compétences opérationnelles.
Fort d'une expérience de 27 ans en commerce, management et achats, j'apporte une approche concrète, structurée et orientée résultats.
Capable de créer des parcours engageants, d'animer des groupes hétérogènes et d'adapter mes méthodes aux besoins de chaque apprenant.

COMPÉTENCES CLÉS

Pédagogie & Animation

Pédagogie active - Animation de groupe - Gestion de publics variés - Évaluation des acquis - Individualisation - Accompagnement

Ingénierie pédagogique

Ingénierie pédagogique - Conception de contenus Scénarisation - Analyse de situations - Organisation - Gestion du temps

Expertise métier

CEJM - Commerce - Management - Achats - Communication professionnelle - Adaptation - Écoute - Relationnel

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Formateur CEJM – BTS
Dijon Formation / ISMACC - CDD temps plein - Janvier 2026 – Juillet 2026
Accompagnement de 158 apprenants par semaine (BTS MCO, NDRC, CG, COM, SIO, SAM, GPME).
Animation de cours CEJM, création de supports pédagogiques, gestion de groupes hétérogènes, individualisation des parcours et évaluation continue.

Formateur Commerce & Vente
IFP'Alternance Dijon - CDD temps partiel - Novembre 2025 – Décembre 2025
Animation de sessions pour titres professionnels (EC, CV, AMUM, MUM). Gestion de 60 apprenants par semaine en entrées continues.
Construction de séquences pédagogiques opérationnelles et accompagnement vers la certification.

Professeur Vacataire – Économie-Gestion-Commerce et Vente
Rectorat de Dijon- En attente - Septembre 2025 - Aujourd'hui
Interventions en commerce et vente. Adaptation rapide aux programmes académiques et aux besoins des classes.

Directeur Adjoint / Responsable Secteur Frais
Promocash - CDI - 2024 - 2025
Pilotage du secteur frais, gestion opérationnelle, management d'équipe et optimisation des performances commerciales.

Directeur National des Achats
Animateur Régional
Responsable de Magasin
Groupe Bernard Blachère - CDI - 2015 – 2023
Gestion d'un portefeuille de 55 M€, pilotage de 182 sites, négociations fournisseurs, développement de gammes produits. Ouverture de sites et accompagnement terrain. Formation et intégration des responsables de magasins. Management de 80 collaborateurs sur 16 magasins.

Directeur de Magasin
Responsable Zone Marché
Carrefour Market - CDI - 2013 – 2015
Gestion complète du magasin, management des équipes, pilotage des indicateurs commerciaux et opérationnels (KPi).

Directeur de Site
Gestionnaire
Site Agroalimentaire Viande - CDI - 2007 – 2013
Pilotage d'un site de production, gestion RH, qualité, sécurité et performance opérationnelle.

Gérant – Actionnaire majoritaire
SARL Chez Isidore / La Casa Del Sol - CDI - 2005 – 2007
Gestion d'un complexe de loisirs nocturne, hôtel, restaurant. Management, gestion financière, communication, développement commercial.

Directeur Adjoint Junior
Chef de Département
Manager Commercial
Géant Casino - CDI - 2002 – 2005
Management d'équipes, pilotage des rayons frais, optimisation commerciale.

Manager Boucherie-Volaille
Continent PROMODES / Carrefour - CDI - 1998 – 2002
Gestion de rayon, management et performance commerciale.

FORMATIONS

Titre Professionnel Formateur pour Adultes (FPA)
CAFEP-CAPLP Économie-Gestion
(option MCV/MA) – Premier Niveau
BTS Technico-Commercial (niveau)
BAC PRO Commerce et Vente
BEP Comptabilité
Concours de Comptabilité – Premier degré

CERTIFICATIONS

F.I.E QHSE / RSE
F.I.E Ressources Humaines
F.I.E Techniques de vente
F.I.E Droit commercial
Membre du jury "Acheteur"
=> Les Négociales 2025

NUMÉRIQUE

Pack Office,
Microsoft 365,
Adobe, Padlet,
SAP, SAGE.
IA génératives :
Genially, Canva, Kahoot, Quizizz, Clipchamp
Et autres programmes informatiques.